

Selectel

Финансовые результаты

2022 год



Ведущий провайдер IT-инфраструктуры в России

Лидирующие позиции на рынке

Топ-3 по выручке IaaS⁽¹⁾

№1 в Bare metal сегменте⁽¹⁾

14 лет опыта

Диверсифицированная клиентская база

23 000+ клиентов

от малого бизнеса до крупных компаний

Собственная инфраструктура и разработка

4 площадки (6 дата-центров)

3 500 стоек⁽²⁾

800+ сотрудников

Высокие темпы роста и рентабельность

8,1 млрд ₽ выручка'22; +68% г-к-г

4,1 млрд ₽ EBITDA'22; +81% г-к-г

50% рентабельность по EBITDA

A+(RU) АКРА
ruA+ Эксперт РА

(1) IaaS или Infrastructure as a Service – инфраструктура как услуга
Источник рейтинга: iKS-Consulting. Российский рынок облачных инфраструктурных сервисов 2022.

(2) на 31 декабря 2022 г.

Продукты и клиенты

- Расширение продуктового портфеля с **фокусом на развитие PaaS-сервисов**: платформа MLOps, Redis в облачных базах данных, Container Registry и другие
- **Крупные проекты**: X5 Group, YCLIENTS, расширение сотрудничества с существующими клиентами

Финансы

- Размещение **второго выпуска облигаций**: 3 млрд ₽ по ставке 11,5%. Спрос превысил предложение в **2,5 раза**
- **Повышение кредитного рейтинга**: АКРА до A+(RU) (+1 уровень)
Эксперт РА до ruA+ (+1 уровень)

Развитие площадок ЦОД

Начало реализации проекта по строительству нового дата-центра «Юрловский» в Москве, рассчитанного на 2 000 серверных стоек с потенциалом расширения

Высокие темпы роста основных показателей

2022 год

8,1 млрд ₽

+68%

Выручка

4,1 млрд ₽

+81%

EBITDA

1,4 млрд ₽

в 4,6
раза

Чистая прибыль

50%

+4 п.п.

Рентабельность
по EBITDA

17%

+11 п.п.

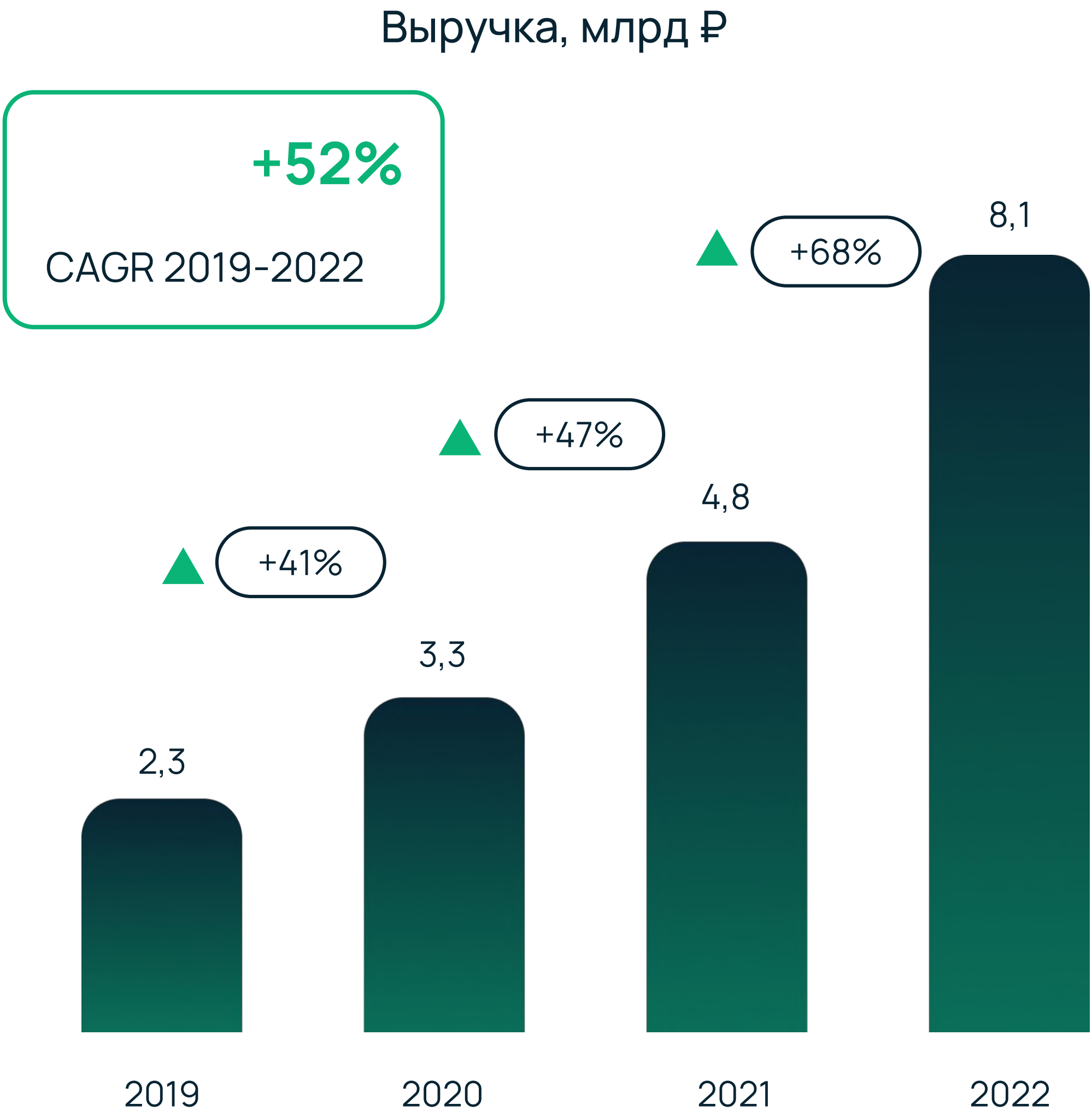
Рентабельность
по чистой прибыли

1,7x

Чистый долг/
EBITDA

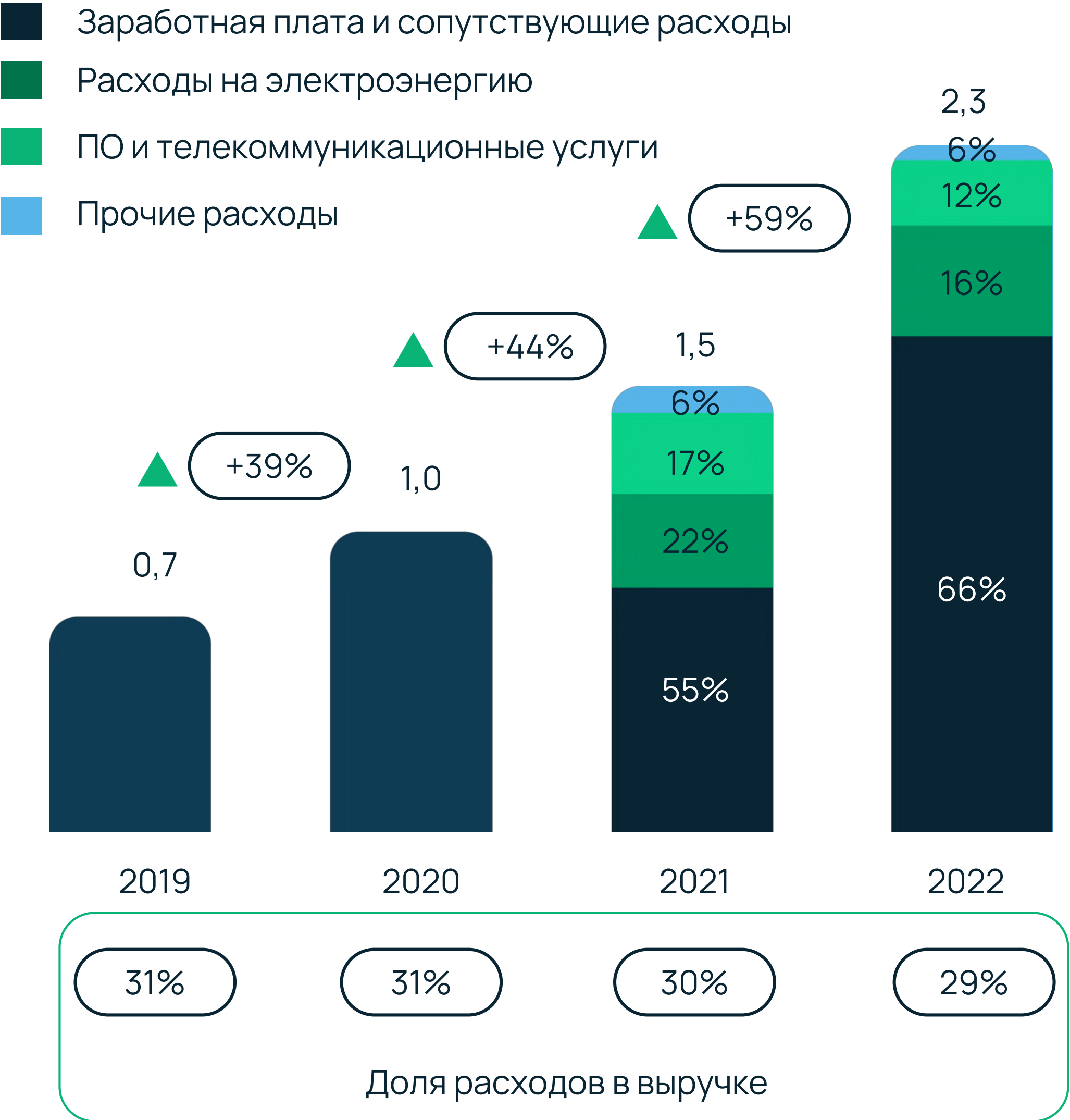
Выручка выросла на 68%

за счет повышенного спроса на российские инфраструктурные решения, переезда клиентов от зарубежных провайдеров и роста тарифов на основные услуги



Себестоимость и другие виды расходов

Себестоимость выручки, млрд ₹



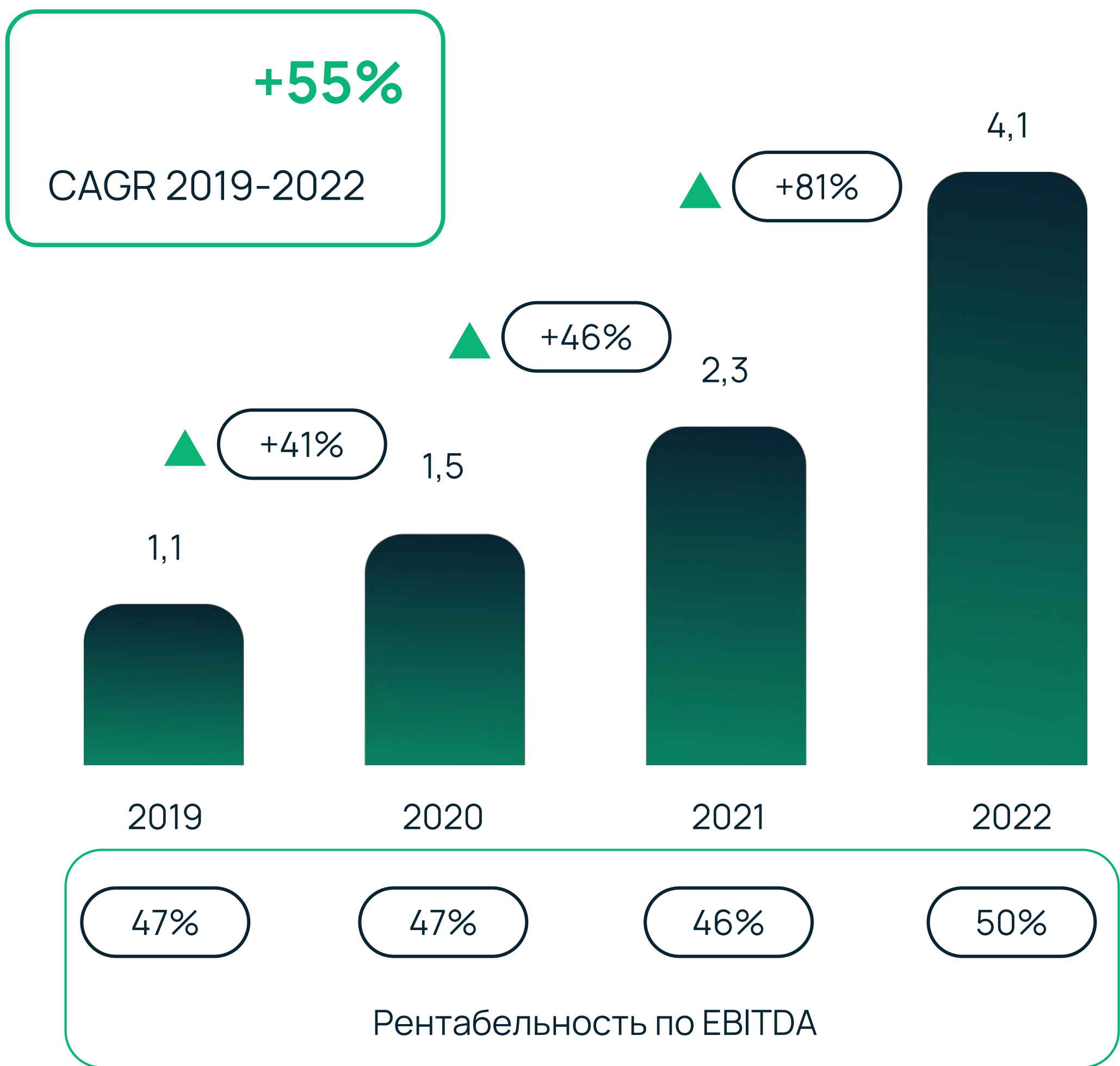
Административные и коммерческие расходы, млрд ₹



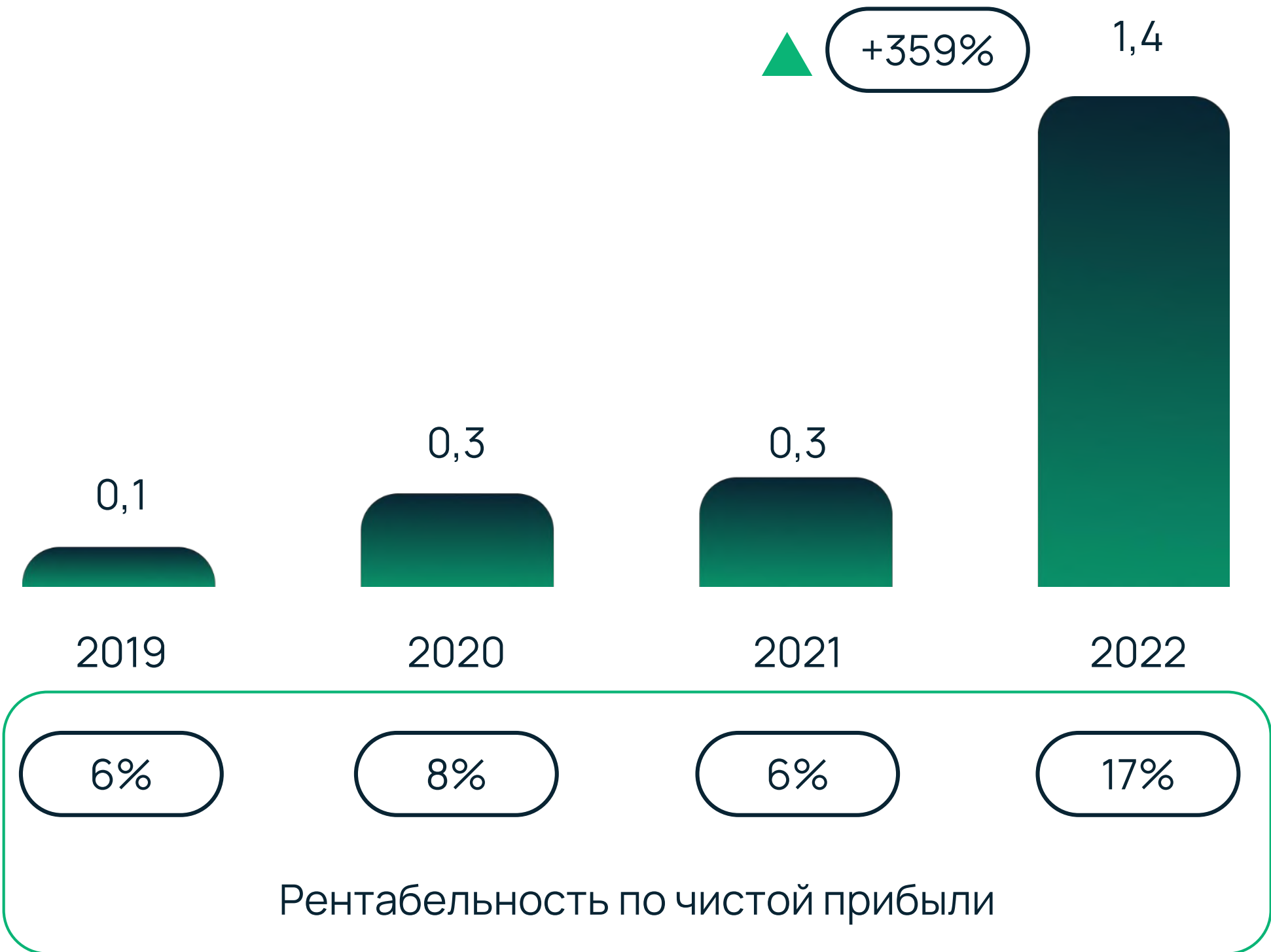
Рост рентабельности

за счет опережающих темпов роста выручки над расходами

EBITDA, млрд ₽



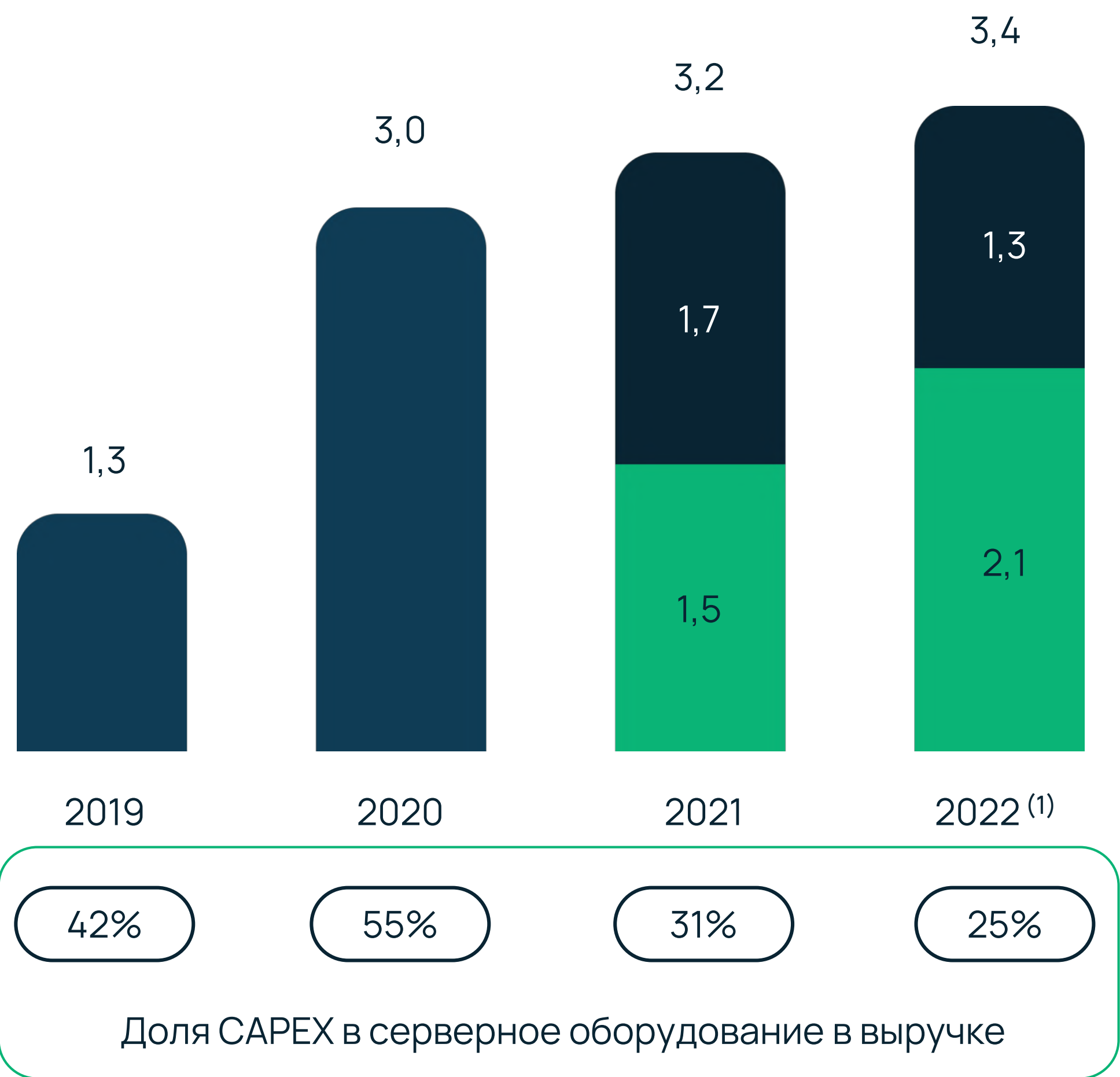
Чистая прибыль, млрд ₽



Рост инвестиций

для поддержания высоких темпов роста выручки

CAPEX, млрд ₽



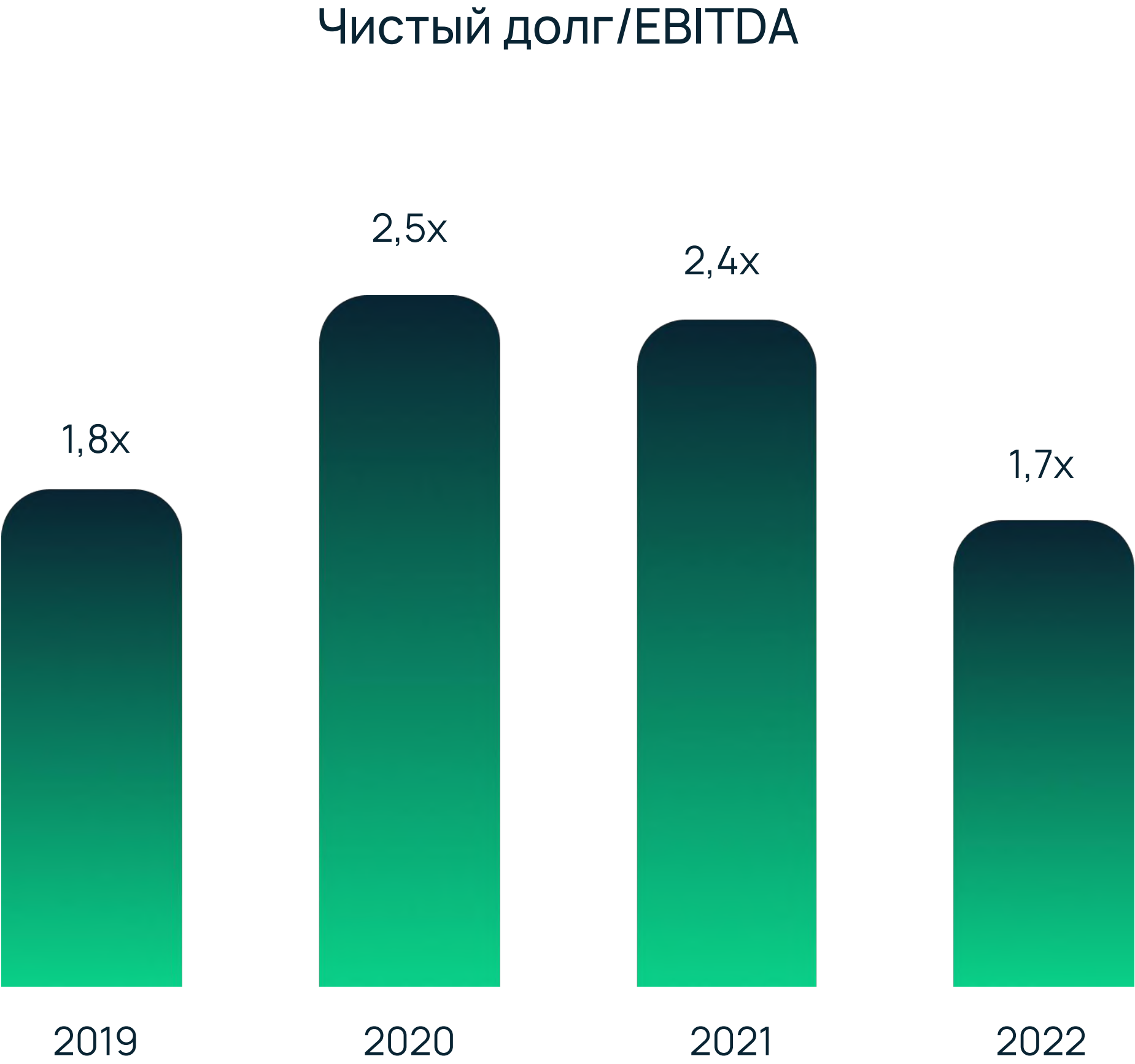
Структура CAPEX



(1) Без учета выплаты за приобретение дочерней компании за 1,3 млрд ₽ (площадка ЦОД «Берзарина»)

Снижение долговой нагрузки

и выход денежного потока в положительную зону



Кредитный рейтинг:

- A+ (RU) /Прогноз стабильный [АКРА]
- ruA+ /Прогноз стабильный [Эксперт РА]

(1) Чистый приток денежных средств по операционной деятельности минус Чистый отток денежных средств по инвестиционной деятельности.
(2) Без учета выплаты за приобретение дочерней компании за 1,3 млрд ₽ (площадка ЦОД «Берзарина»)

Приложения



Отчет о совокупном доходе

ключевые показатели

млн ₽	2022	2021	Изм. г-к-г
Выручка	8 144	4 847	+68%
Себестоимость выручки	(2 336)	(1 471)	+59%
Коммерческие расходы	(519)	(427)	+22%
Административные расходы	(1 171)	(751)	+56%
Амортизация основных средств, активов в форме прав пользования и НМА	(1 588)	(1 259)	+26%
Начисление резерва под ожидаемые кредитные убытки	(70)	(7)	+865%
Прочие операционные доходы/ (расходы)	(140)	(22)	+535%
Операционная прибыль	2 320	911	+155%
Чистые финансовые доходы/ (расходы)	(488)	(482)	+1%
Прибыль до налогообложения	1 832	429	+327%
Расход по налогу на прибыль	(410)	(119)	+244%
Чистая прибыль	1 421	310	+359%

Расчет показателя

EBITDA

млн. ₹	2022	2021	Изм. Г-К-Г
Операционная прибыль	2 320	911	+155%
Плюс			
Амортизация основных средств, активов в форме прав пользования и НМА	1 588	1 259	+26%
Выплаты на основе акций	162	83	+94%
EBITDA	4 069	2 253	+81%

Отчет о финансовом положении

ключевые показатели

млн. ₹	2022	2021	Изм. г-к-г
Внеоборотные активы	11 406	8 642	+32%
в т.ч. Основные средства	9 471	7 688	+23%
Оборотные активы	2 403	1 161	+107%
в т.ч. Денежные средства и их эквиваленты	1 528	484	+216%
Итого активы	13 809	9 802	+41%
Собственный капитал, приходящийся на участника	3 305	1 760	+88%
в т.ч. Нераспределенная прибыль	2 970	1 541	+93%
Неконтролирующая доля участия	(0,08)	(0,05)	+67%
Итого капитал	3 305	1 760	+88%
Долгосрочные обязательства	7 821	4 039	+94%
в т.ч. Долгосрочные процентные кредиты и займы	7 405	3 599	+106%
Краткосрочные обязательства	2 684	4 003	-33%
в т.ч. Краткосрочные и текущая часть долгосрочных процентных кредитов и займов	862	2 364	-64%
Итого обязательства	10 505	8 042	+31%
Итого собственный капитал и обязательства	13 809	9 802	+41%

Расчет показателя

ЧИСТЫЙ ДОЛГ

млн. ₹	2022	2021	Изм. Г-К-Г
Долгосрочные процентные кредиты и займы	7 405	3 599	+106%
Плюс			
Краткосрочные и текущая часть долгосрочных процентных кредитов и займов	862	2 364	-64%
Минус			
Денежные средства и их эквиваленты	1 528	484	+216%
Чистый долг	6 739	5 479	+23%

Отчет о движении денежных средств

и расчет показателя Свободный денежный поток скорр.

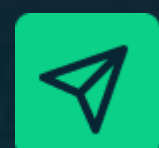
млн. ₹	2022	2021	Изм. г-к-г
Чистый приток денежных средств по операционной деятельности	3 534	1 763	+100%
Минус			
Чистый отток денежных средств по инвестиционной деятельности (без учета выплаты за приобретение дочерней компании ООО «Б-36» / площадка ЦОД «Берзарина»)	3 378	3 247	+4%
Свободный денежный поток скорр.	156	(1 484)	н/прим.
Минус			
Выплаты за приобретение дочерней компании ООО «Б-36» / площадка ЦОД «Берзарина»)	1 296	-	н/прим.
Плюс			
Чистый приток денежных средств по финансовой деятельности	2 130	1 935	+10%
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	990	451	+120%

Контакты

Для инвесторов



ir@selectel.ru



[Телеграм](#)



[Пульс](#)



[СмартЛаб](#)

Для прессы



pr@selectel.ru



Ограничение ответственности

Знакомясь с данной презентацией, Вы принимаете все приведенные ниже ограничения.

Настоящая презентация не является предложением о продаже или покупке, а также приглашением делать предложения о продаже или покупке облигаций или любых иных ценных бумаг какому-либо лицу в России или любой иной стране, включая США.

Компания не предоставляет какие-либо заверения или гарантии, выраженные прямо или подразумеваемые. Получатели настоящего документа не должны безоговорочно полагаться на его содержание или использовать его в качестве безоговорочного основания для принятия решений, заключения договоров, взятия на себя обязательств или совершения каких бы то ни было действий в отношении каких-либо предполагаемых сделок или в иных целях. Информация, содержащаяся в настоящем материале, не является инвестиционно-аналитическим продуктом.

Презентация не может распространяться в какой-либо иной стране (в том числе, публиковаться или распространяться полностью или в части в США, Австралии, Канаде или Японии) за исключением случаев, прямо предусмотренных законодательством такой страны, что должно определяться каждым потенциальным инвестором самостоятельно на свой страх и риск, при этом Эмитент, Организаторы и их консультанты не несут никакой ответственности за любое такое незаконное размещение, обращение, предложение или распространение.

Любое лицо, вниманию которого представлена изложенная в настоящей презентации информация, несет ответственность за самостоятельное изучение и анализ такой информации. Если не указано иное, информация в настоящей презентации основана на обстоятельствах, существующих на указанную дату, а в отсутствие указания даты – на дату подготовки, но не на какую-либо другую дату, и информация и заключения в настоящей презентации могут быть изменены без уведомления.

Компания не принимает какую-либо ответственность за какие-либо убытки, возникающие каким-либо образом, прямо или косвенно вследствие настоящей презентации или ее содержания.

Данные, содержащиеся в настоящей презентации, не могут быть истолкованы в качестве инвестиционной консультации.

Любые суждения или мнения, представленные в настоящей презентации, актуальны на момент ее публикации. Прогнозные заявления подвержены риску и содержат неопределенность, при которых будущие события и реальные результаты могут существенно отличаться от ранее намеченных, ожидаемых или подразумеваемых в прогнозных заявлениях. Компания может не достичь или не реализовать свои планы, намерения и ожидания. Не может быть никаких гарантий, что фактические результаты Компании не будут существенно отличаться от ожиданий, заложенных в таких прогнозных заявлениях.

Факторы, которые могут привести к фактическим результатам, существенно отличающимся от таких ожиданий, включают, но не ограничиваются, следующими:

- состояние мировой экономики;
- восприятие рыночных услуг, предоставляемых Компанией;
- изменения в отечественном и международном законодательстве и налоговом регулировании;
- ростом уровня конкуренции со стороны новых игроков на рынке России;
- способность успевать за быстрыми изменениями в научно-технической среде, включая способность использовать расширенные функциональные возможности, которые популярны среди клиентов Компании;
- способность сохранять преемственность процесса внедрения новых конкурентных продуктов и услуг, равно как и поддержка конкурентоспособности;
- способность привлекать новых клиентов на отечественный рынок и в зарубежных юрисдикциях;

Перечисленный выше список факторов не является исчерпывающим. Мы точно отрицаем наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений в настоящей презентации в связи с изменениями наших ожиданий, или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.