Selectel

Финансовые результаты

6 месяцев 2024

Selectel - крупнейший независимый провайдер сервисов IT-инфраструктуры

Лидирующие позиции на российском рынке облачных инфраструктурных сервисов

Топ-3 игрок по выручке: 8,5% доля рынка IaaS (1)

Уникальные компетенции в сегменте выделенных серверов

15 лет опыта

Лояльная и диверсифицированная клиентская база

24,8 тыс. клиентов : от малого бизнеса до корпораций

Высокая доля рекуррентной выручки: 99% (2), (3)

Низкая концентрация клиентов: 13% выручки на Топ-5 (3)

Собственная инфраструктура и разработка

4 площадки ЦОД на 3 500 стоек

Собственная облачная платформа и система управления выделенными серверами

~ 1 000 сотрудников, в т.ч. более 600 с фокусом на разработке, развитии и тех. сопровождении продуктов

Быстрый рост выручки и стабильно высокая рентабельность

10,2 млрд руб. - выручка 2023, +26% г-к-г

5,7 млрд руб. – скорр. EBITDA 2023, +35% г-к-г

55% - рентабельность по скорр. EBITDA 2023

ruAA- Эксперт РА
A+(RU) АКРА

(1) iKS-Consulting. Российский рынок облачных инфраструктурных сервисов 2023; IaaS - инфраструктура как услуга (infrastructure as a service)
(2) Рекуррентная выручка – выручка, не связанная с оказанием единоразовых услуг клиентам (методология Компании); (3) в 2023 г.

Ключевые события

Корпоративная реорганизация

Завершили преобразование
в **акционерное общество (АО)**

Рейтинги

Подтвердили **топ-3 позицию**
по выручке на рынке IaaS в 2023 году

Признаны **лидером** в сегменте **выделенных серверов**
и одним из ведущих игроков на рынке **колокации**

по данным iKS-Consulting

Продукты и услуги

Выходим на рынок **инфраструктурного ПО** -
начали открытое тестирование серверной
операционной системы собственной разработки

Запустили мобильную ферму для удаленного
тестирования приложений на смартфонах

Запустили услуги аренды выделенных серверов
с их размещением на площадке заказчика
для клиентов с особыми требованиями к контуру
размещения IT-инфраструктуры

Растущий и высокорентабельный бизнес

6 мес. 2024

6,1 млрд ₽ +26%

Выручка

3,5 млрд ₽ +25%

Скорр. EBITDA

1,8 млрд ₽ +21%

Чистая прибыль

58%

Рентабельность по скорр. EBITDA

30%

Рентабельность по чистой прибыли

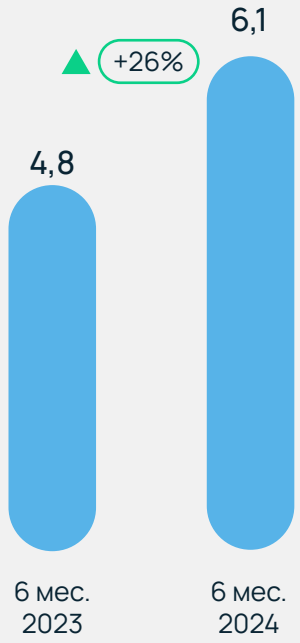
1,5x

Чистый долг/ скорр. EBITDA LTM

Здесь и далее – все показатели на основе данных консолидированной финансовой отчетности (МСФО)

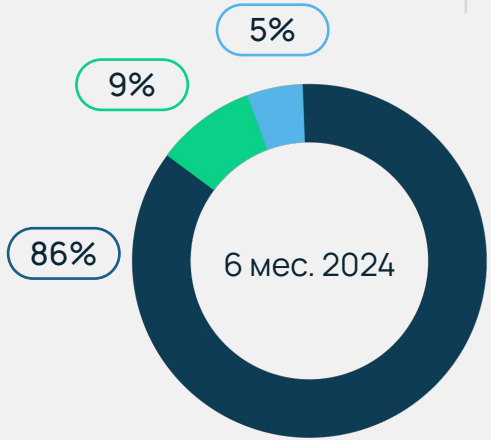
Сохранение высоких темпов роста выручки

Выручка, млрд ₽



Структура выручки

	Рост г-к-г
Облачные инфраструктурные сервисы (1)	+29%
Услуги дата-центров	+5%
Прочие услуги (2)	+24%



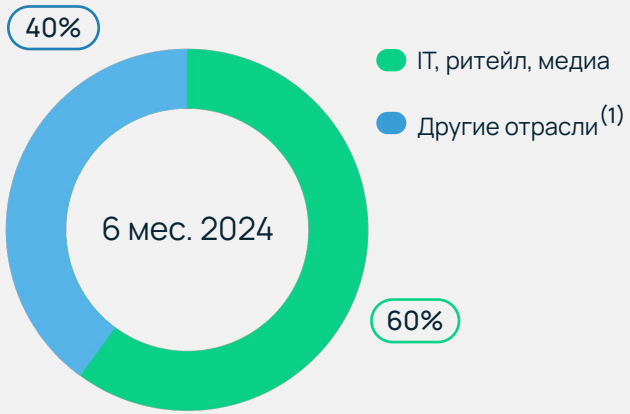
Здесь и далее – все показатели на основе данных консолидированной финансовой отчетности (МСФО)
(1) в МСФО отчетности: “Приватные облака на базе выделенных серверов” и “Приватные и публичные облака”; (2) Прочие услуги включают: сетевые услуги, Managed Services, защиту от DDoS атак и защищенное облако, соответствующее требованиям ФЗ «О персональных данных» от 27.07.2006 N 152 ФЗ)

Рост количества клиентов

которые диверсифицированы по отраслям

Количество клиентов, тыс.

Клиенты по отраслям в выручке



Отрасли – лидеры роста

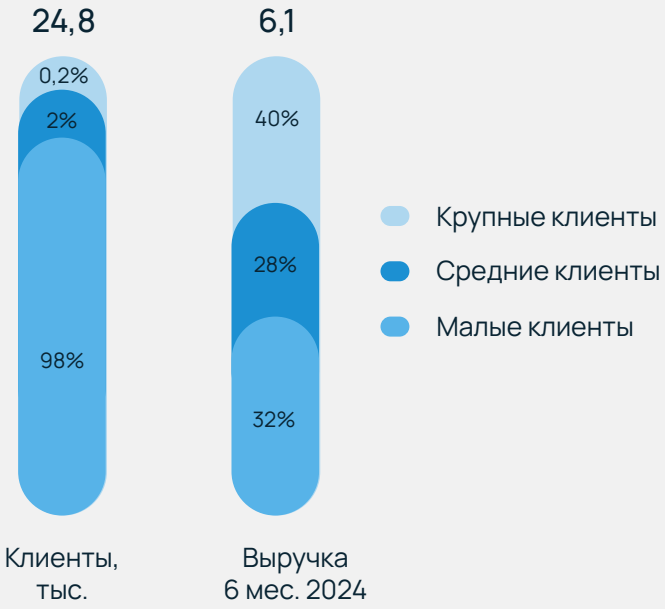
- x1,6 девелопмент
- x1,5 ритейл
- x1,4 финансы

(1) Доля каждой из отраслей не превышает 8%

Выручка сбалансирована по размеру клиентов

с ускоренным ростом крупных клиентов

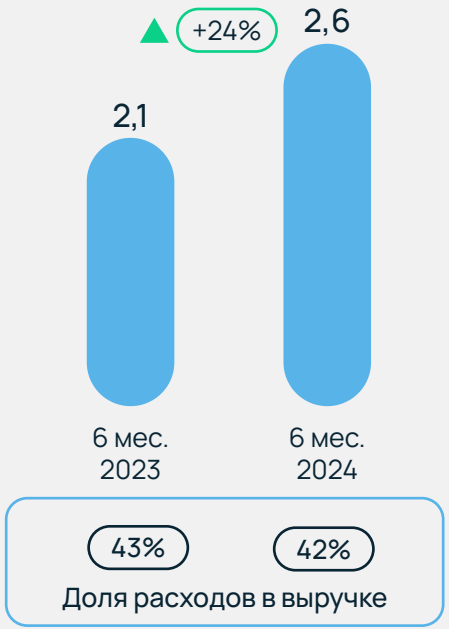
Структура клиентов
и выручки по клиентам



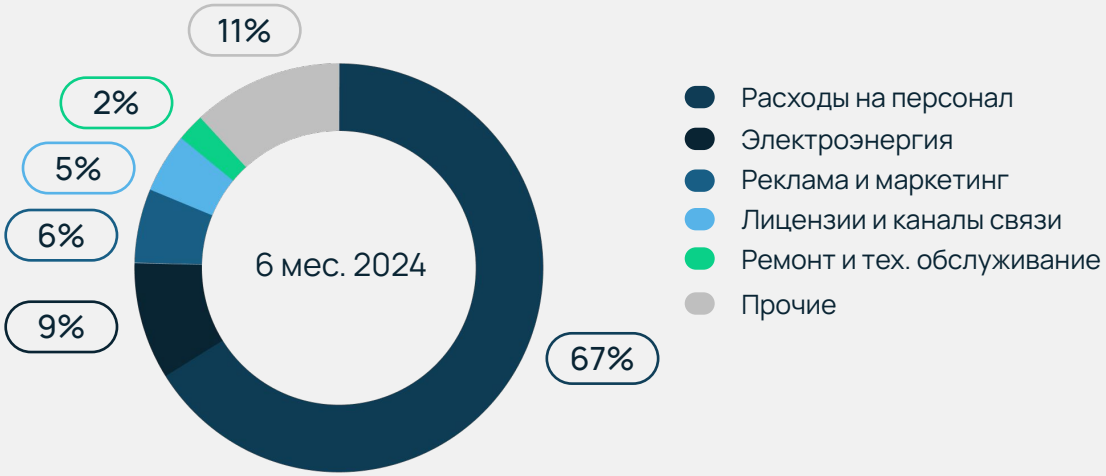
6 мес. 2024	Рост кол-ва клиентов, г-к-г	Средний чек, тыс. руб. / мес.	Рост выручки, г-к-г
Всего	**7%**	**42**	**26%**
Крупные	22%	9 504	44%
Средние	21%	750	23%
Малые	7%	14	12%

Эффективное управление расходами при увеличении масштабов бизнеса

Операционные расходы, млрд ₽[1]



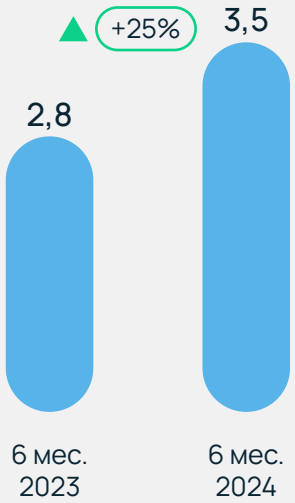
Структура операционных расходов



(1) Включает себестоимость выручки, административные и коммерческие расходы

Высокая рентабельность на всех уровнях

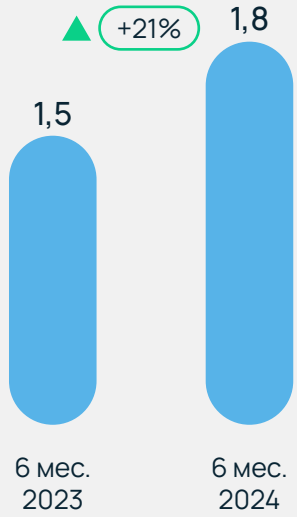
Скорректированная EBITDA, млрд ₽ (1)



58% 58%

Рентабельность по скорр. EBITDA

Чистая прибыль, млрд ₽



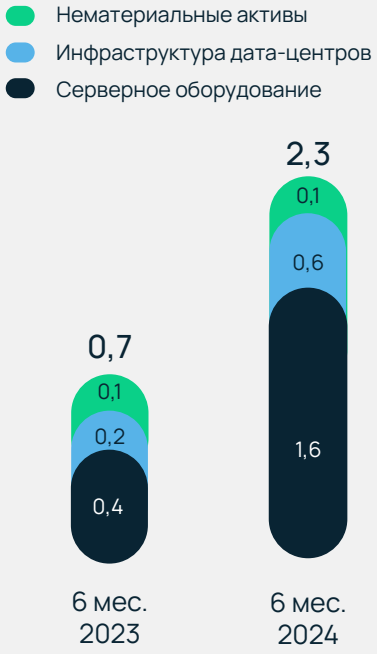
31% 30%

Рентабельность по чистой прибыли

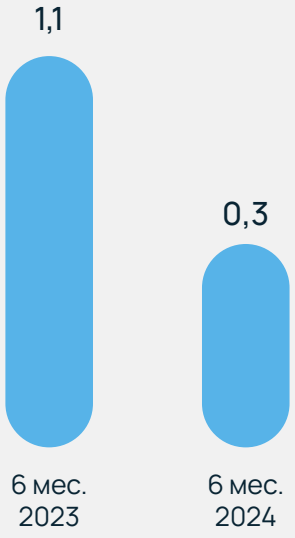
(1) Чистая прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, финансовых расходов, финансовых доходов, прибыли или убытка от курсовых разниц, выплат на основе акций, амортизации и пожертвований в благотворительные фонды

Инвестиции в будущий рост при сохранении комфортной долговой нагрузки

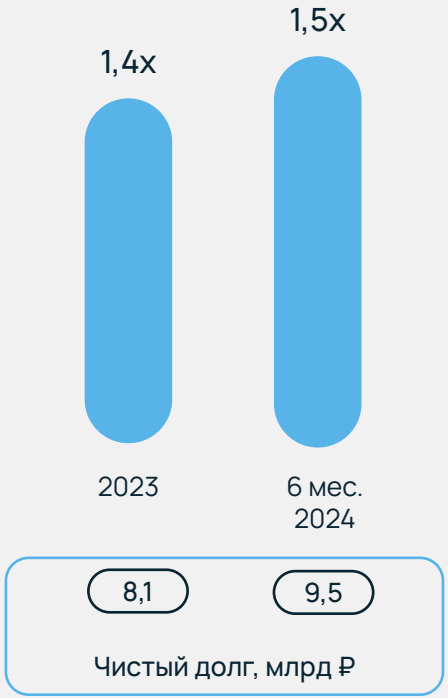
Структура капитальных затрат, млрд ₽



Свободный денежный поток, млрд ₽



Чистый долг / Скорр. EBITDA LTM [1]



(1) Скорр. EBITDA за последние 12 месяцев (last twelve months)

Контакты

ir@selectel.ru

Наши каналы для инвесторов