

Выручка Selectel от облачных инфраструктурных сервисов выросла на 32% по итогам 2024 года

10 апреля 2025 года, Москва: Компания [Selectel](#), крупнейший независимый провайдер ИТ-инфраструктуры в России, подводит итоги 2024 года и публикует аудированную финансовую отчетность по МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2024 года.

Ключевые показатели за 2024 год:

- Выручка Selectel увеличилась на 29% год к году до 13,2 млрд рублей, в том числе, выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов¹ выросла на 32% год к году до 11,4 млрд рублей, что соответствует прогнозам по росту рынка IaaS (infrastructure as a service, инфраструктура как сервис).
- Количество клиентов Selectel достигло 27,8 тыс. на конец года. Рост клиентской базы (+3,8 тыс. клиентов) ускорился в 2 раза по сравнению с 2023 годом.
- Показатель скорректированной EBITDA² вырос на 24% год к году до 7,0 млрд рублей, что соответствует рентабельности по скорр. EBITDA 53%.
- Чистая прибыль в 2024 году выросла на 19% до 3,3 млрд рублей, рентабельность по чистой прибыли составила 25%.
- Долговая нагрузка остается на комфортном уровне. Отношение чистого долга к скорр. EBITDA составило 1,9x на 31 декабря 2024 года.

Генеральный директор Selectel Олег Любимов отметил:

«Рост выручки на 29% в 2024 году при сохраняющемся в течение последних лет высоком уровне рентабельности подтверждает устойчивость нашей бизнес-модели. При этом выручка от облачных инфраструктурных сервисов, ключевого направления Selectel, растет еще более высокими темпами — на 32% год к году. Такая динамика обусловлена

¹ в МСФО отчетности: “Приватные облака на базе выделенных серверов” и “Приватные и публичные облака”

² Скорректированная EBITDA рассчитывается как чистая прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, финансовых расходов, финансовых доходов, прибыли или убытка от курсовых разниц, прибыли от выгодной покупки, признанной при приобретении бизнеса, выплат на основе акций, амортизации и пожертвований в благотворительные фонды

высоким спросом на услуги Selectel на фоне общей цифровизации российской экономики.

В конце 2024 года мы приобрели Servers.ru — комплементарный нам бизнес с перспективной клиентской базой. Сделка будет способствовать росту масштабов бизнеса и усилению лидерских позиций Selectel на рынке облачных инфраструктурных сервисов.

В 2025 году мы продолжим расширение мощностей собственных дата-центров — в эксплуатацию будет введена первая очередь дата-центра Юрловский в Москве на 1 000 стойко-мест. Это позволит сохранить темпы развития и эффективно отвечать на растущий спрос со стороны текущих и новых клиентов.

Наша цель — долгосрочно поддерживать аналогичные темпы роста без снижения показателя рентабельности».

Ключевые финансовые показатели

<i>млрд руб.</i>	2024	2023	Изм. г-к-г
Выручка	13,2	10,2	+29%
Скорректированная EBITDA	7,0	5,7	+24%
<i>Рентабельность по скорр. EBITDA</i>	<i>53%</i>	<i>55%</i>	<i>(2 п.п.)</i>
Чистая прибыль	3,3	2,8	+19%
<i>Рентабельность по чистой прибыли</i>	<i>25%</i>	<i>27%</i>	<i>(2 п.п.)</i>
Чистый долг / скорр. EBITDA	1,9x	1,4x	+0,5x

Выручка

Структура выручки

	2024		2023		Изм. Г-К-Г
	млрд руб.	% в выручке	млрд руб.	% в выручке	
Облачные инфраструктурные сервисы ³	11,4	87%	8,7	84%	+32%
Услуги дата-центров	1,1	8%	1,1	11%	+1%
Прочие услуги ⁴	0,7	5%	0,5	5%	+33%
Итого	13,2	100%	10,2	100%	+29%

Выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов, на которые приходится 87% доходов компании, составила 11,4 млрд рублей, что на 32% выше, чем в 2023 году, и отражает стабильно растущий спрос на облачную IT-инфраструктуру среди российского бизнеса. Общая выручка компании по итогам 2024 года выросла на 29% к прошлому году до 13,2 млрд рублей.

Клиенты

Клиентскую базу Selectel дополнили 3,8 тысяч новых компаний. Количество клиентов составило 27,8 тысяч на 31 декабря 2024 года.

В частности, Selectel реализовал проект для компании КАМА: предоставил производительную вычислительную инфраструктуру, на базе которой ведется разработка IT-сервисов первого серийного российского электромобиля Атом. А также помог девелоперу Level Group сократить расходы на инфраструктуру на 30% за счет миграции в частное облако.

Распределение выручки между крупными, средними и малыми клиентами остается диверсифицированным. За отчетный период все группы клиентов показали рост выручки, однако наибольший темп роста сохраняется у крупных клиентов — 48% год к году. Selectel сохраняет низкую концентрацию выручки — на топ-5 клиентов приходится 15% выручки компании.

Что касается профиля компаний, использующих сервисы Selectel, традиционные лидеры сохраняются — 63% приходится на клиентов из сфер IT, ритейл и медиа. Среди отраслей,

³ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

⁴ Прочие услуги включают: сетевые услуги, Managed Services, защиту от DDoS атак и др.

которые активно наращивали темпы использования облаков, — девелопмент (в 1,5 раза год к году), ритейл (в 1,5 раза) и медиа (в 1,4 раза).

Операционные расходы и скорректированная EBITDA

Операционные расходы (себестоимость выручки, административные и коммерческие расходы) по итогам 2024 года составили 6,5 млрд рублей.

Показатель скорректированной EBITDA вырос на 24% до 7,0 млрд рублей. Рентабельность по скорр. EBITDA осталась на высоком уровне в 53%. Снижение показателя на 2 п.п. по сравнению с 2023 годом вызвано увеличением коммерческих расходов, направленных на привлечение клиентов и увеличение потенциала продаж.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Selectel увеличилась на 19% до 3,3 млрд рублей вслед за ростом скорр. EBITDA. Рентабельность по чистой прибыли составила 25%.

Инвестиции

Selectel продолжает инвестировать в развитие инфраструктуры дата-центров и серверное оборудование, что обеспечивает новые мощности под растущие объемы бизнеса. Капитальные затраты за 2024 год составили 5,9 млрд рублей⁵ и в основном включали:

- 3,8 млрд рублей на серверное оборудование, увеличение обусловлено ускорением роста масштабов бизнеса и выручки, а также низкой базой 2023 года;
- 1,9 млрд рублей на развитие инфраструктуры дата-центров с ростом в 1,7 раза год к году в связи с активной фазой развития новой площадки дата-центра «Юрловский» в 2024 году.

Денежный поток и долговая нагрузка

За 2024 год скорректированный свободный денежный поток⁶ составил -0,4 млрд рублей против 1,3 млрд рублей годом ранее, что обусловлено активными инвестициями в будущий рост.

При этом долговая нагрузка остается на комфортном уровне. Показатель «чистый долг/скорр. EBITDA» составил 1,9х на 31 декабря 2024 года по сравнению с 1,4х на конец 2023 года. В расчете показателя долговой нагрузки не участвует скорр. EBITDA Servers.ru (ООО «Единая сеть») за период с 1 января по 20 декабря 2024 г., в то время как чистый долг

⁵ Рассчитывается как «Приобретение основных средств» плюс «Приобретение нематериальных активов»

⁶ Рассчитывается как «Чистый приток денежных средств по операционной деятельности» минус «Приобретение основных средств» минус «Приобретение нематериальных активов»

включает задолженность, связанную с выплатой в рамках приобретения Servers.ru в декабре 2024 года.

Презентация по результатам доступна на сайте компании <https://investors.selectel.ru/>

Ключевые новости в рамках отчетного периода и после

Запуски продуктов и услуг

Серверная операционная система SelectOS

Запустили собственную серверную операционную систему корпоративного класса на базе Linux. SelectOS предлагает широкий набор заранее настроенного и оптимизированного серверного ПО. Решение позволяет клиентам снизить нагрузку на IT-специалистов, предоставляя удобные инструменты для управления и технической поддержки, при этом обеспечивает безопасность, контроль и оптимизацию расходов.

Собственная серверная платформа

Представили платформу серверного оборудования под брендом Selectel. Клиенты могут арендовать его в дата-центрах Selectel, а также использовать on-premise по модели аренды. Это особенно актуально для компаний Enterprise-сегмента с высокими требованиями к контуру размещения IT-инфраструктуры.

Регистратор доменов

Получили аккредитацию регистратора доменов в зоне RU и РФ, расширив список инструментов по управлению IT-инфраструктурой. Новая опция даст возможность быстро и надежно зарегистрировать новые, а также перенести и продлить действующие доменные имена как для физических лиц, так и для бизнеса любого масштаба.

Inference-платформа

Начали бета-тестирование собственной Inference-платформы. Она предназначена для упрощения запуска ML-моделей в промышленную эксплуатацию и ускорения их работы. Новый сервис за несколько минут позволяет развернуть готовую ML-модель на вычислительных мощностях Selectel без привлечения разработчиков.



Мобильная ферма

Ввели в коммерческую эксплуатацию ферму мобильных устройств. Решение позволяет клиентам автоматизировать и ускорить процесс тестирования приложений на разных мобильных устройствах, повысив при этом качество продуктов и сократив время их вывода на рынок. Команды мобильной разработки смогут удаленно отлаживать и тестировать приложения на большом количестве различных девайсов.

Готовое облако 1C

Запустили готовое облако 1C — платформенный сервис, ориентированный на оптимизацию работы с приложениями 1C. Решение особенно актуально для крупных предприятий, которые работают с системами 1C, а также аутсорс-разработчиков и администраторов систем 1C.

Контакты:

Для СМИ: PR@selectel.ru

Для инвесторов: IR@selectel.ru

О компании Selectel

Selectel — крупнейший независимый провайдер IT-инфраструктуры в России.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке облачных инфраструктурных сервисов, управляет облачной платформой собственной разработки и входит в [топ-3](#) крупнейших поставщиков IaaS в России.

Selectel предлагает комплексные решения для всех типов бизнеса — от малого бизнеса до крупных корпораций. Продукты компании позволяют бизнесу отказаться от капитальных затрат на собственную IT-инфраструктуру, обеспечить её масштабируемость и высокую производительность.

Selectel работает на рынке с 2008, на сегодняшний день у компании более 27 000 клиентов. Подробнее на сайте: selectel.ru