

Выручка Selectel выросла в 1,5 раза по итогам 1 квартала 2025 года

15 мая 2025 года, Москва: Компания [Selectel](#), крупнейший независимый провайдер ИТ-инфраструктуры в России, публикует результаты за первые 3 месяца 2025 года по данным управленческой отчетности, соответствующей принципам МСФО.

Ключевые показатели за 1 квартал 2025 года:

- Выручка Selectel увеличилась на 49% год к году до 4,4 млрд рублей, включая выручку от продажи облачных инфраструктурных сервисов¹, которая выросла на 51% год к году до 3,8 млрд рублей.
- Количество клиентов Selectel достигло 28,5 тыс. на конец квартала (+4,5 тыс. клиентов год к году). Число крупных клиентов увеличилось на 44%, а выручка от них - на 83%.
- Показатель скорректированной EBITDA² вырос на 53% год к году до 2,6 млрд рублей, что соответствует рентабельности по скорр. EBITDA в размере 59%.
- Чистая прибыль составила 1,0 млрд рублей, а рентабельность по чистой прибыли составила 22%.
- Уровень долговой нагрузки остается комфортным. Отношение чистого долга к скорр. EBITDA снизилось до 1,7х по состоянию на 31 марта 2025 года.

«Результаты первого квартала совпали с ожиданиями менеджмента: органический рост выручки составил 32%, а приобретение Servers.ru оказало дополнительный позитивный эффект и увеличило выручку компании почти на 500 млн рублей. Мы сохраняем высокую рентабельность, а долговая нагрузка остается на комфортном уровне, что дает нам гибкость для дальнейшего развития», — сообщил генеральный директор Selectel Олег Любимов.

¹ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

² Скорректированная EBITDA рассчитывается как чистая прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, финансовых расходов, финансовых доходов, прибыли или убытка от курсовых разниц, выплат на основе акций, амортизации и пожертвований в благотворительные фонды

«Согласно нашему [исследованию развития IT-инфраструктуры российским бизнесом](#), тренд на цифровизацию различных отраслей экономики и рост спроса на облачные сервисы сохраняется: 42% компаний планируют расширять вычислительные мощности в 2025 году. Selectel, в свою очередь, планирует продолжать активные инвестиции для обеспечения новых мощностей под растущие потребности клиентов и увеличения доли Selectel на рынке провайдеров облачной IT-инфраструктуры. Особенно заметен прогресс в работе с крупными клиентами: их число увеличилось на 44%, а выручка от этого сегмента выросла на 83%. Это говорит не только о расширении клиентской базы, но и о развитии партнерства с уже существующими заказчиками», — добавил Олег Любимов.

Ключевые финансовые показатели

млрд руб.	1 кв. 2025	1 кв. 2024	Изм. г-к-г
Выручка	4,4	2,9	+49%
Скорректированная EBITDA	2,6	1,7	+53%
Рентабельность по скорр. EBITDA	59%	58%	+1 п.п.
Чистая прибыль	1,0	0,9	+2%
Рентабельность по чистой прибыли	22%	32%	(10 п.п.)
Чистый долг / скорр. EBITDA LTM ³	1,7х	1,9х ⁴	-0,2х

Выручка

Структура выручки

	1 кв. 2025		1 кв. 2024		Изм. г-к-г
	млрд руб.	% в выручке	млрд руб.	% в выручке	
Облачные инфраструктурные сервисы ⁵	3,8	87%	2,5	86%	+51%
Услуги дата-центров	0,3	8%	0,3	9%	+25%
Прочие услуги ⁶	0,2	5%	0,1	5%	+55%
Итого	4,4	100%	2,9	100%	+49%

³ Скорр. EBITDA LTM (last twelve months) - скорректированная EBITDA за последние 12 месяцев

⁴ Показатель приведен по состоянию на 31. 12. 2024

⁵ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

⁶ Прочие услуги включают: сетевые услуги, Managed Services, защиту от DDoS атак и др.

По итогам 1 квартала 2025 года общая выручка компании выросла до 4,4 млрд рублей, показав рост на 49% к аналогичному периоду прошлого года, из них 17% приходится на неорганический рост за счет приобретения Servers.ru. Основными драйверами ускоренного роста выступили рост потребления существующих клиентов, а также появление новых заказчиков, в том числе в результате приобретения комплементарного бизнеса Servers.ru в декабре 2024 года. Выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов, на которые приходится 87% оборота компании, составила 3,8 млрд рублей, что на 51% выше, чем в 1 квартале 2024 года.

Клиенты

Количество клиентов Selectel достигло 28,5 тысяч на 31 марта 2025 года, доля крупных клиентов в структуре выручки выросла до 48% по итогам 1 квартала 2025 года.

Клиентскую базу Selectel дополнили 4,5 тысяч новых заказчиков за последние 12 месяцев. В первом квартале 2025 года наибольший рост потребления продуктов компании продемонстрировали представители сферы транспорта и логистики (x3 раза год к году), медиа (x2 раза) и финансов (x2 раза).

Среди сценариев использования IT-инфраструктуры можно выделить кейс компании RobotMIA по размещению умных голосовых роботов на облачных серверах и работе с языковой моделью на ML-платформе Selectel; размещение сервиса для сбора данных с транспортных средств от «ГЛОНАССSoft», а также использование выделенных серверов и защиты от DDoS для пользователей «Альтап» – сервиса по работе с 1С через интернет.

Скорректированная EBITDA

Показатель скорректированной EBITDA вырос на 53% до 2,6 млрд рублей. Рентабельность по скорр. EBITDA сохранилась на высоком уровне в 59%.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Selectel за 1 квартал 2025 года осталась на уровне 1 квартала прошлого года и составила 1,0 млрд рублей. Снижение рентабельности по чистой прибыли до 22% обусловлено ростом процентных расходов, а также увеличением налоговой нагрузки и расходов, направленных на реализацию долгосрочной программы мотивации сотрудников.

Инвестиции

Selectel активно инвестирует в развитие инфраструктуры дата-центров и серверное оборудование для поддержания высоких темпов роста бизнеса. Капитальные затраты за 1 квартал 2025 года составили 1,7 млрд рублей⁷ и в основном включали:

- 1,3 млрд рублей на серверное оборудование, увеличение в 1,8 раза по сравнению с 1 кварталом 2024 года обусловлено ускорением роста масштабов бизнеса и выручки;
- 0,4 млрд рублей на развитие инфраструктуры дата-центров ввиду продолжающегося строительства новой площадки дата-центра «Юрловский», ввод первой очереди которого намечен на этот год.

Денежный поток и долговая нагрузка

За 1 квартал 2025 года скорректированный свободный денежный поток⁸ составил 0,3 млрд рублей.

Показатель долговой нагрузки «чистый долг/скорр. EBITDA LTM» снизился до 1,7х на 31 марта 2025 года по сравнению с 1,9х на конец 2024 года главным образом за счет роста скорр. EBITDA.

Презентация по результатам доступна на сайте компании <https://investors.selectel.ru/>

Контакты:

Для СМИ: PR@selectel.ru

Для инвесторов: IR@selectel.ru

О компании Selectel

Selectel – крупнейший независимый провайдер IT-инфраструктуры в России.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке облачных инфраструктурных сервисов, управляет облачной платформой собственной разработки и входит в [топ-3](#) крупнейших поставщиков IaaS в России.

⁷ Рассчитывается как «Приобретение основных средств» плюс «Приобретение нематериальных активов»

⁸ Рассчитывается как «Чистый приток денежных средств по операционной деятельности» минус «Приобретение основных средств» минус «Приобретение нематериальных активов»



Selectel предлагает комплексные решения для всех типов бизнеса — от малого бизнеса до крупных корпораций. Продукты компании позволяют бизнесу отказаться от капитальных затрат на собственную IT-инфраструктуру, обеспечить её масштабируемость и высокую производительность.

Selectel работает на рынке с 2008, на сегодняшний день у компании более 28 000 клиентов. Подробнее на сайте: selectel.ru