

Selectel объявляет финансовые результаты по итогам 1 полугодия 2025: выручка составила 8,9 млрд рублей, увеличившись на 46% год к году.

26 августа 2025 года, Москва: Компания [Selectel](#), крупнейший независимый провайдер ИТ-инфраструктуры в России, подводит итоги 1 полугодия 2025 года и публикует консолидированные финансовые результаты по МСФО.

Ключевые показатели за 6 месяцев 2025 года:

- Выручка Selectel увеличилась на 46% год к году и составила 8,9 млрд рублей. Выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов¹ — основного направления бизнеса — выросла на 47% год к году и достигла 7,7 млрд рублей.
- Клиентская база Selectel расширилась до 30,1 тыс. на конец первого полугодия 2025 года, прибавив 5,3 тыс. клиентов за прошедшие 12 месяцев.
- Показатель скорректированной EBITDA² вырос на 49% год к году до 5,2 млрд рублей, обеспечив рентабельность по скорр. EBITDA 59%.
- Чистая прибыль составила 1,8 млрд рублей, что соответствует рентабельности по чистой прибыли 21%.
- Долговая нагрузка сохраняется на комфортном уровне. Отношение чистого долга к скорр. EBITDA составило 1,7х на 30 июня 2025 года.

Генеральный директор Selectel Олег Любимов отметил:

«Результаты первого полугодия демонстрируют эффективность нашей операционной модели и стратегии развития. Выручка от ключевого направления Selectel выросла на 47%. При этом мы продолжаем сохранять высокую рентабельность по скорректированной EBITDA на уровне, превышающем 50%.

Высокая доля рекуррентной выручки создает прочную основу для стабильного роста, а расширение клиентской базы придает дополнительный импульс развитию. При этом, старт продаж собственной серверной платформы и дальнейшее развитие операционной системы, оптимизированной под сервер, укрепляет вертикальную бизнес-модель

¹ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

² Скорректированная EBITDA рассчитывается как чистая прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, финансовых расходов, финансовых доходов, прибыли или убытка от курсовых разниц, выплат на основе акций, амортизации и пожертвований в благотворительные фонды

Selectel. Это позволяет нам закрывать все больше потребностей существующих клиентов и выходить на новые сегменты заказчиков.

Мы продолжаем укреплять позиции на рынке облачных инфраструктурных сервисов на фоне устойчивого масштабирования бизнеса и дополнительного позитивного эффекта синергии от приобретения Servers.ru в конце прошлого года».

Ключевые финансовые показатели

млрд руб.	6 мес. 2025	6 мес. 2024	Изм. г-к-г
Выручка	8,9	6,1	+46%
Скорректированная EBITDA	5,2	3,5	+49%
Рентабельность по скорр. EBITDA	59%	58%	1 п.п.
Чистая прибыль	1,8	1,8	+1%
Рентабельность по чистой прибыли	21%	30%	(9 п.п.)
Чистый долг / скорр. EBITDA LTM ³	1,7x	1,9x ⁴	(0,2x)

Выручка

Структура выручки

	6 мес. 2025		6 мес. 2024		Изм. г-к-г
	млрд руб.	% в выручке	млрд руб.	% в выручке	
Облачные инфраструктурные сервисы ⁵	7,7	87%	5,2	86%	+47%
Услуги дата-центров	0,7	8%	0,5	9%	+30%
Прочие услуги ⁶	0,5	5%	0,3	5%	+55%
Итого	8,9	100%	6,1	100%	+46%

³ Скорр. EBITDA LTM (last twelve months) - скорректированная EBITDA за последние 12 месяцев

⁴ Показатель приведен по состоянию на 31.12.2024

⁵ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

⁶ Прочие услуги включают: сетевые услуги, Managed Services, защиту от DDoS атак и др.

По итогам 1 полугодия 2025 года общая выручка компании выросла до 8,9 млрд рублей, показав рост на 46% к аналогичному периоду прошлого года. Выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов, на которые приходится 87% оборота компании, составила 7,7 млрд рублей, что на 47% выше, чем в 1 полугодии 2024 года.

Устойчивость роста поддерживается бизнес-моделью Selectel, основанной на высокой доле рекуррентных доходов. Дополнительное ускорение формирует приток новых клиентов, передающих управление своей IT-инфраструктурой на аутсорс.

Клиенты

На 30 июня 2025 года количество клиентов Selectel достигло 30,1 тысяч. По итогам 1 полугодия 2025 года половину выручки сформировали крупные заказчики.

За последние 12 месяцев клиентскую базу Selectel дополнили 5,3 тысяч новых компаний, что подтверждает высокий уровень доверия к продуктам и сервису. В первом полугодии 2025 года наибольший рост потребления продуктов показали клиенты из отрасли транспорта и логистики, финансового сектора и медиа, в каждом из которых объем выручки удвоился год к году.

Среди сценариев использования сервисов Selectel можно выделить опыт российского туристического оператора Hotelbook. На базе выделенных и облачных серверов компания развернула систему бронирования отелей, которая ежедневно обрабатывает более 20 миллионов запросов. Кроме этого, компания TrendTech, разработчик сервисов для рынка недвижимости, развернула на ресурсах Selectel IT-платформу, через которую ежемесячно продается недвижимость на 50+ миллиардов рублей.

Операционные расходы и скорректированная EBITDA

Операционные расходы (себестоимость выручки, административные и коммерческие расходы) составили 3,9 млрд рублей по итогам 1 полугодия 2025 года.

Показатель скорректированной EBITDA вырос на 49% до 5,2 млрд рублей. Рентабельность по скорр. EBITDA осталась на высоком уровне в 59%.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Selectel за отчетный период года составила 1,8 млрд рублей, что сопоставимо с 1 полугодием прошлого года. Снижение рентабельности по чистой прибыли до 21% связано с ростом процентных расходов, увеличением амортизационных

расходов и затрат, направленных на реализацию долгосрочной программы мотивации сотрудников.

Инвестиции

Selectel продолжает активно инвестировать в развитие инфраструктуры дата-центров и серверное оборудование, обеспечивая дополнительные мощности для поддержания растущих объемов бизнеса. Капитальные затраты за 1 полугодие 2025 года составили 3,7 млрд рублей⁷, из которых:

- 2,5 млрд рублей направлены на приобретение серверного оборудования - показатель вырос в 1,5 раза по сравнению с 1 полугодием 2024 года вслед за ускорением масштабирования бизнеса и выручки;
- 1,1 млрд рублей на развитие инфраструктуры дата-центров, в том числе новой площадки дата-центра «Юрловский», ввод первой очереди которого запланирован в 2025 году.

Денежный поток и долговая нагрузка

За 1 полугодие 2025 года скорректированный свободный денежный поток⁸ составил -0,1 млрд рублей, что отражает активные инвестиции в развитие.

Показатель долговой нагрузки «чистый долг/скорр. EBITDA LTM» снизился до 1,7х на 30 июня 2025 года по сравнению с 1,9х на конец 2024 года в основном благодаря росту скорр. EBITDA.

Презентация по результатам доступна на сайте компании <https://investors.selectel.ru/>

Контакты:

Для СМИ: PR@selectel.ru

Для инвесторов: IR@selectel.ru

⁷ Рассчитывается как «Приобретение основных средств» плюс «Приобретение нематериальных активов»

⁸ Рассчитывается как «Чистый приток денежных средств по операционной деятельности» минус «Приобретение основных средств» минус «Приобретение нематериальных активов»



О компании Selectel

Selectel — крупнейший независимый провайдер IT-инфраструктуры в России.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке облачных инфраструктурных сервисов, управляет облачной платформой собственной разработки и входит в [топ-3](#) крупнейших поставщиков IaaS в России.

Selectel предлагает комплексные решения для всех типов бизнеса — от малого бизнеса до крупных корпораций. Продукты компании позволяют бизнесу отказаться от капитальных затрат на собственную IT-инфраструктуру, обеспечить её масштабируемость и высокую производительность.

Selectel работает на рынке с 2008, на сегодняшний день у компании более 30 000 клиентов. Подробнее на сайте: selectel.ru