Selectel

Финансовые результаты

9 месяцев 2025

Крупнейший независимый провайдер сервисов IT-инфраструктуры

Лидирующие позиции на российском рынке облачных инфраструктурных сервисов

Топ-3 игрок по выручке: 9,2% доля рынка IaaS [1]

Уникальные компетенции в сегменте выделенных серверов

17 лет опыта

Лояльная и диверсифицированная клиентская база

31,2 тыс. клиентов: от малого бизнеса до корпораций

Высокая доля рекуррентной выручки: 99% [2],[3]

Низкая концентрация клиентов: 15% выручки на Топ-5 [3]

Собственная инфраструктура и разработка

4 площадки ЦОД на 3 612 стоек

Собственная облачная платформа и система управления выделенными серверами

1 250 сотрудников, в т.ч. 800 с фокусом на разработке, развитии и тех. сопровождении продуктов

Быстрый рост выручки и стабильно высокая рентабельность

13,2 млрд руб. - выручка 2024, +29% г-к-г

7,0 млрд руб. – скорр. EBITDA 2024, +24% г-к-г

53% - рентабельность по скорр. EBITDA 2024

ruAA- Эксперт РА
A+(RU) АКРА

(1) В 2024 г., iKS-Consulting. Российский рынок облачных инфраструктурных сервисов 2024. В дек. 2024 г. Selectel приобрел 100% компании ООО «Единая Сеть» (Servers.ru). Доля рынка указана с учетом выручки ООО «Единая Сеть» за 2024 г. IaaS - инфраструктура как услуга (infrastructure as a service);
(2) Рекуррентная выручка – выручка, не связанная с оказанием единоразовых услуг клиентам (методология Компании); (3) в 2024 г.

Ключевые события

Новые запуски

Наращиваем **инвестиции в экосистему продуктов для AI-проектов**: планируем вложить 10 млрд ₽ до 2031 года

Представили новый продукт в рамках AI-платформы: **Foundation Models Catalog** – сервис для быстрого внедрения AI-моделей в бизнес-процессы

Запустили **SelectOS Manpages** для повышения удобства работы с серверной операционной системой

Расширили линейку собственных серверных решений: представили **материнскую плату на базе процессора AMD**

В партнерстве с Arenadata запустили **программно-аппаратный комплекс для высоконагруженной аналитики** — локализованную и готовую к эксплуатации платформу

Финансирование

В сентябре разместили **шестой выпуск облигаций** объемом 6 млрд ₽ по ставке 15,40% годовых

Мероприятия для партнеров и инвесторов

Провели флагманскую конференцию **Selectel Tech Day 2025**

Выступили на масштабной **конференции для розничных инвесторов Smart-Lab** в Москве

Организовали ежегодную **экологическую акцию «Зеленый Selectel»** с высадкой 40 тысяч деревьев в Ленинградской и Московской областях

Растущий и высокорентабельный бизнес 9 мес. 2025

13,5 млрд ₽ +42%

Выручка

7,8 млрд ₽ +44%

Скорр. EBITDA

2,5 млрд ₽ -5%

Чистая прибыль

58%

Рентабельность по скорр. EBITDA

19%

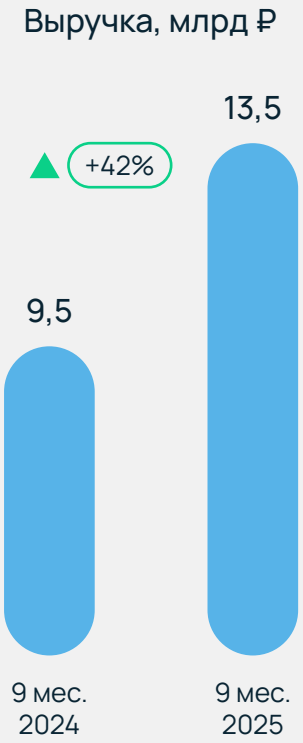
Рентабельность по чистой прибыли

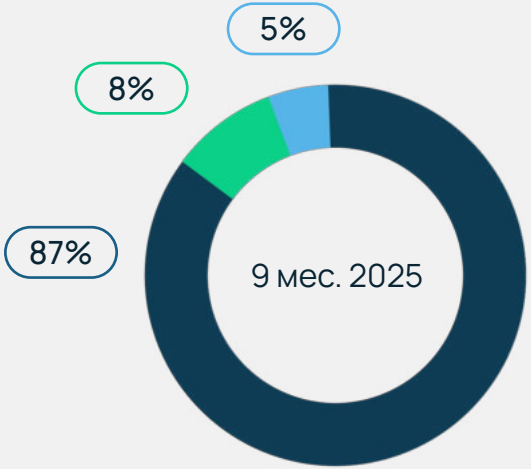
1,7 x

Чистый долг/ скорр. EBITDA LTM

Здесь и далее – все показатели на основе данных управленческой отчетности.

Динамичный рост выручки





Структура выручки	Рост г-к-г
Облачные инфраструктурные сервисы (1)	+43%
Услуги дата-центров	+33%
Прочие услуги (2)	+49%

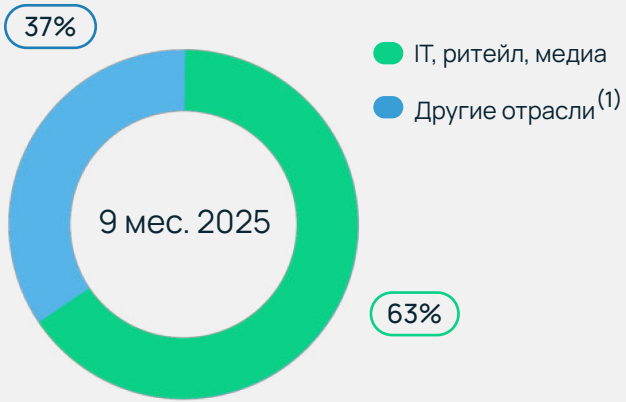
(1) в МСФО отчетности: «Приватные облака на базе выделенных серверов» и «Приватные и публичные облака»;
(2) Прочие услуги включают: сетевые услуги, Managed Services, защиту от DDoS атак и др.

Активный рост количества клиентов

которые диверсифицированы по отраслям

Количество клиентов, тыс.

Клиенты по отраслям в выручке



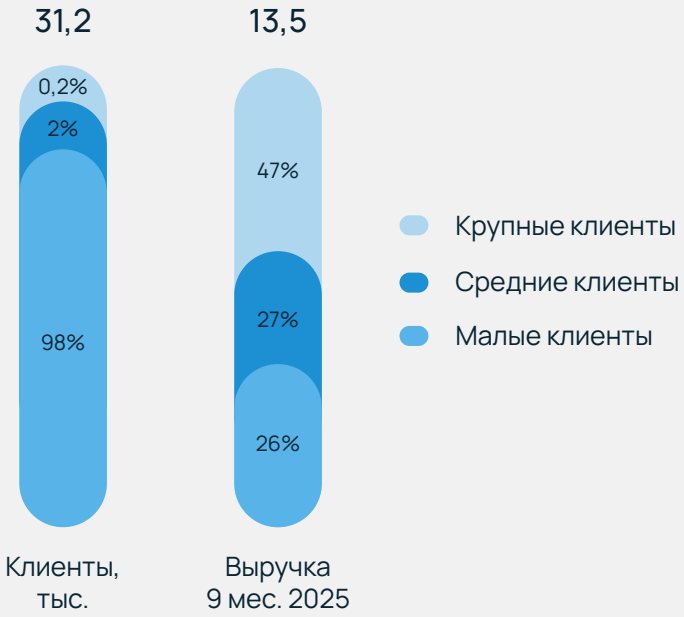
Отрасли-лидеры роста выручки

- x2,2 финансы
- x1,8 медиа
- x1,6 транспорт и логистика

(1) Доля каждой из отраслей не превышает 10%

Сбалансированный рост клиентской базы с опережающим ростом выручки крупных клиентов

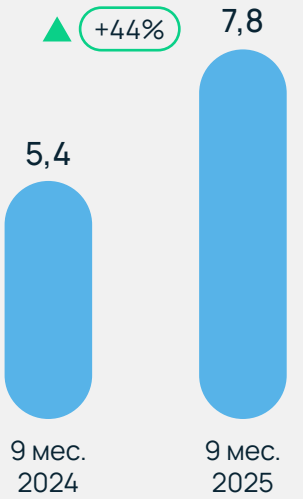
Структура клиентской базы и выручки по размеру клиентов



9 мес. 2025	Рост кол-ва клиентов, г-к-г	Средний чек, тыс. руб. / мес.	Рост выручки, г-к-г
Всего	**21%**	**51**	**42%**
Крупные	34%	11 380	62%
Средние	38%	763	36%
Малые	21%	14	19%

Высокая рентабельность за счет вертикальной интеграции бизнеса

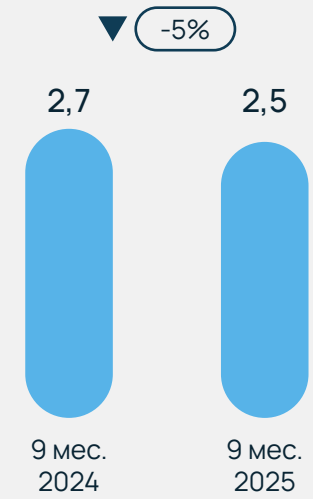
Скорректированная EBITDA, млрд ₽ (1)



57% 58%

Рентабельность по скорр. EBITDA

Чистая прибыль, млрд ₽



28% 19%

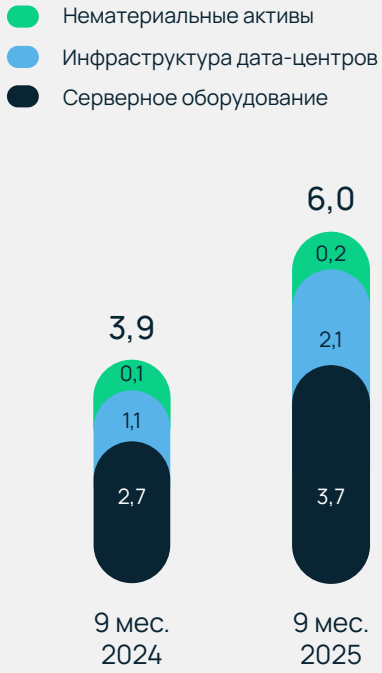
Рентабельность по чистой прибыли

(1) Чистая прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, финансовых расходов, финансовых доходов, прибыли или убытка от курсовых разниц, выплат на основе акций, амортизации и пожертвований в благотворительные фонды

Снижение долговой нагрузки

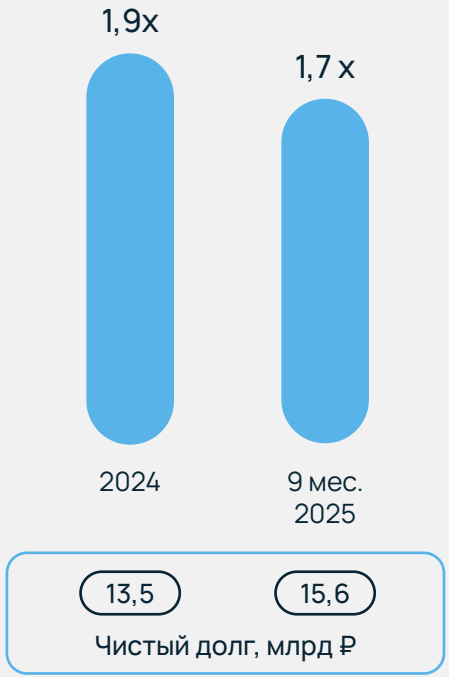
одновременно с ростом инвестиций ввиду расширения масштабов бизнеса

Структура капитальных затрат, млрд ₽



Свободный денежный поток, млрд ₽

Чистый долг / Скорр. EBITDA LTM [1]



(1) Скорр. EBITDA за последние 12 месяцев (last twelve months)

Selectel Tech Day 2025

Ежегодная флагманская конференция
о продуктовых обновлениях компании
и трендах в IT-индустрии

4 анонса новых
продуктовых решений

7 000+ посетителей
и онлайн-зрителей

16 докладов в трех треках:
реальный опыт технологических
компаний, ML и AI,
технический бэкстейдж

Selectel x Smart-Lab Conf

Конференция для частных инвесторов

Приняли участие в качестве эмитента

Выступили с презентацией о бизнесе Selectel, финансовых результатах и планах по развитию компании

Отвечали на вопросы инвесторов и проводили активности на стенде Selectel

3 000+
участников мероприятия

1 000+
гостей стенда Selectel

Контакты

investors.selectel.ru
ir@selectel.ru

Наши каналы для инвесторов