

Выручка Selectel составила 5 миллиардов рублей по итогам 1 квартала 2026 года

15 мая 2026 года, Москва: Компания [Selectel](#), крупнейший независимый провайдер ИТ-инфраструктуры в России, публикует результаты за первые 3 месяца 2026 года по данным управленческой отчетности, соответствующей принципам МСФО.

Ключевые финансовые показатели

млрд руб.	1 кв. 2026	1 кв. 2025	Изм. г-к-г
Выручка	5,0	4,4	+14%
Скорректированная EBITDA	2,7	2,6	+5%
Рентабельность по скорр. EBITDA	54%	59%	-5 п.п.
Чистая прибыль	0,9	0,9 ¹	+4%
Рентабельность по чистой прибыли	18%	20% ¹	-2 п.п.
Чистый долг / скорр. EBITDA LTM ²	1,8x	1,7x ³	+0,1x

Ключевые показатели за 1 квартал 2026 года:

- Выручка Selectel увеличилась на 14% год к году до 5,0 млрд рублей, включая выручку от продажи облачных инфраструктурных сервисов⁴, которая выросла на 14% год к году до 4,3 млрд рублей.

¹ Значение чистой прибыли за 1 квартал 2025 года пересмотрено с целью сближения управленческих данных с данными аудированной отчетности по стандартам МСФО за 2025 год (в результате применения соответствующих МСФО корректировок)

² Скорр. EBITDA LTM (last twelve months) - скорректированная EBITDA за последние 12 месяцев

³ Показатель приведен по состоянию на 31. 12. 2025

⁴ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

- Количество клиентов Selectel достигло 36,6 тыс. на конец первого квартала. Рост клиентской базы ускорился и составил 8,1 тыс. новых клиентов за год.
- Показатель скорректированной EBITDA⁵ вырос на 5% год к году до 2,7 млрд рублей, рентабельность по скорр. EBITDA составила 54%.
- Чистая прибыль увеличилась на 4% и составила 0,9 млрд рублей, что соответствует рентабельности по чистой прибыли в размере 18%.
- Уровень долговой нагрузки остается комфортным. Отношение чистого долга к скорр. EBITDA LTM составило 1,8x по состоянию на 31 марта 2026 года.

«Selectel сохранил двузначный рост выручки, несмотря на текущую непростую макроэкономическую конъюнктуру и эффект высокой базы в первом квартале прошлого года. При этом сейчас клиентский портфель растет ускоренными темпами, что позволяет рассчитывать на позитивную общую динамику по итогам первого полугодия и 2026 года в целом.

Компания успешно поддерживает рентабельность по скорректированной EBITDA на уровне, превышающем 50%, при этом долговая нагрузка остается комфортной — 1,8x чистый долг к скорректированной EBITDA LTM. Мы сохраняем инвестиционную активность и видим основания для ускорения динамики на рынке во втором полугодии — в том числе за счет увеличивающейся потребности со стороны клиентов в продуктах для запуска и поддержки AI-проектов.

Фундаментальный спрос на облачную инфраструктуру со стороны МСБ и крупных корпораций сохраняется. Облако позволяет компаниям перевести капитальные затраты в операционные, что особенно ценно в текущей фазе экономического цикла. Кроме того, такая модель потребления инфраструктуры помогает ускорить вывод новых продуктов на рынок, а также запустить и масштабировать внедрение технологий на базе искусственного интеллекта», — **сообщил генеральный директор Selectel Олег Любимов.**

⁵ Скорректированная EBITDA рассчитывается как чистая прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, финансовых расходов, финансовых доходов, прибыли или убытка от курсовых разниц, выплат на основе акций и амортизации

Выручка

Структура выручки	1 кв. 2026		1 кв. 2025		Изм. г-к-г
	млрд руб.	% в выручке	млрд руб.	% в выручке	
Облачные инфраструктурные сервисы ⁶	4,3	87%	3,8	87%	+14%
Услуги дата-центров	0,4	8%	0,3	8%	+10%
Прочие услуги ⁷	0,3	5%	0,2	5%	+14%
Итого	5,0	100%	4,4	100%	+14%

По итогам 1 квартала 2026 года общая выручка компании выросла до 5,0 млрд рублей, показав рост на 14% к аналогичному периоду прошлого года. Выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов, на которые приходится 87% оборота компании, составила 4,3 млрд рублей, что на 14% выше, чем в 1 квартале 2025 года.

Динамика выручки отражает эффект высокой базы первого квартала 2025 года, когда был зафиксирован повышенный уровень деловой активности, а также замедление потребления отдельными крупными клиентами в отчетном периоде. При этом устойчивое расширение клиентской базы оказывает поддерживающее влияние на динамику выручки.

Клиенты

Количество клиентов Selectel достигло 36,6 тысяч на 31 марта 2026 года, показав сбалансированный прирост клиентской базы в категориях крупных (+27%), средних (+23%) и малых клиентов (+28%).

Клиентскую базу Selectel дополнили 8,1 тысяч новых заказчиков за последние 12 месяцев. В первом квартале 2026 года наибольший рост потребления продуктов компании продемонстрировали представители сферы профессиональных услуг (x1,3 раза год к году), ритейла (x1,3 раза) и финансов (x1,3 раза).

В числе клиентских кейсов можно выделить сотрудничество с российским сервисом для управления проектами YouGile, которым ежедневно пользуется более 150 000 человек.

⁶ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

⁷ Прочие услуги включают сетевые услуги, Managed Services, защиту от DDoS атак и др.

На базе облачной платформы Selectel компания построила отказоустойчивую и производительную инфраструктуру для своего сервиса. Кроме того, Selectel предоставил выделенные серверы с GPU для работы с технологиями на базе ИИ. Также Selectel предоставил инфраструктуру для EdTech-компании GetCourse. Всего в проекте задействовано 550 выделенных серверов готовой и произвольной конфигурации.

Скорректированная EBITDA

Показатель скорректированной EBITDA вырос на 5% до 2,7 млрд рублей. Меньший прирост скорректированной EBITDA по сравнению с динамикой выручки обусловлен опережающим ростом операционных расходов в отчетном периоде. Рентабельность по скорр. EBITDA сохранилась на высоком уровне и составила 54%.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Selectel за 1 квартал 2026 года составила 0,9 млрд рублей, увеличившись на 4% год к году вслед за ростом скорр. EBITDA. Рентабельность по чистой прибыли составила 18%.

Инвестиции

Selectel активно инвестирует в развитие инфраструктуры дата-центров и серверное оборудование для поддержания роста масштабов бизнеса. Капитальные затраты за 1 квартал 2026 года составили 2,8 млрд рублей⁸ и в основном включали:

- 1,7 млрд рублей на серверное оборудование, обеспечивающее спрос на новые мощности;
- 0,9 млрд рублей на развитие инфраструктуры дата-центров.

Денежный поток и долговая нагрузка

За 1 квартал 2026 года скорректированный свободный денежный поток⁹ составил -1,3 млрд рублей против 0,3 млрд рублей по итогам трех месяцев 2025 года, что обусловлено

⁸ Рассчитывается как "Приобретение основных средств" плюс "Приобретение нематериальных активов"

⁹ Рассчитывается как "Чистый приток денежных средств по операционной деятельности" минус "Приобретение основных средств" минус "Приобретение нематериальных активов"



превышением инвестиций в развитие бизнеса над операционным денежным потоком компании.

Показатель долговой нагрузки «Чистый долг/скорр. EBITDA LTM» увеличился до 1,8х на 31 марта 2026 года по сравнению с 1,7х на конец 2025 года, сохранившись на комфортном для компании уровне.

Презентация по результатам доступна на сайте компании <https://investors.selectel.ru/>

Контакты:

Для СМИ: PR@selectel.ru

Для инвесторов: IR@selectel.ru

О компании Selectel

Selectel — крупнейший независимый провайдер IT-инфраструктуры в России.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке облачных инфраструктурных сервисов, управляет облачной платформой собственной разработки и входит в [топ-3](#) крупнейших поставщиков IaaS в России.

Selectel предлагает комплексные решения для всех типов бизнеса — от малого бизнеса до крупных корпораций. Продукты компании позволяют бизнесу отказаться от капитальных затрат на собственную IT-инфраструктуру, обеспечить её масштабируемость и высокую производительность.

Selectel работает на рынке с 2008, на сегодняшний день у компании более 36 000 клиентов. Подробнее на сайте: selectel.ru