

Выручка Selectel превысила 10 миллиардов рублей по итогам первого полугодия 2026

21 августа 2026 года, Москва: Компания [Selectel](#), крупнейший независимый провайдер ИТ-инфраструктуры в России, подводит итоги за 6 месяцев 2026 года и публикует консолидированную финансовую отчетность по МСФО.

Ключевые финансовые показатели

млрд руб.	6 мес. 2026	6 мес. 2025	Изм. г-к-г
Выручка	10,2	8,9	+ 14%
Скорректированная EBITDA	5,4	5,2	+ 3%
Рентабельность по скорр. EBITDA	53%	59%	- 6 п.п.
Чистая прибыль	1,9	1,9 ¹	+ 0,4%
Рентабельность по чистой прибыли	18%	21%	- 3 п.п.
Чистый долг / скорр. EBITDA LTM ²	2,1x	1,7x ³	+ 0,4x

Ключевые показатели за 6 месяцев 2026 года:

- Выручка Selectel увеличилась на 14% год к году и составила 10,2 млрд рублей, в том числе, выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов⁴ выросла на 15% год к году до 8,9 млрд рублей.
- Клиентская база Selectel расширилась до 44,5 тыс. на конец первого полугодия 2026 года, прибавив 14,4 тыс. клиентов за прошедшие 12 месяцев.

¹ Значение чистой прибыли за 1 полугодие 2025 года пересмотрено с 1,8 млрд руб. до 1,9 млрд руб. в результате уточнения оценки справедливой стоимости приобретенных активов и признанных обязательств ООО «Единая сеть» вследствие применения соответствующих МСФО корректировок

² Скорр. EBITDA LTM (last twelve months) - скорректированная EBITDA за последние 12 месяцев

³ Показатель приведен по состоянию на 31.12.2025

⁴ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Публичные и приватные облака"

- Показатель скорректированной EBITDA⁵ вырос на 3% год к году до 5,4 млрд рублей, что соответствует рентабельности по скорр. EBITDA 53%.
- Чистая прибыль достигла 1,9 млрд рублей, что соответствует уровню 1 полугодия 2025, рентабельность по чистой прибыли составила 18%.
- Долговая нагрузка растет умеренными темпами на фоне активной инвестиционной программы. Отношение чистого долга к скорр. EBITDA составило 2,1х на 30 июня 2026 года, увеличившись на 0,4х с конца прошлого года.

Генеральный директор Selectel Олег Любимов отметил:

«Мы продолжаем последовательно реализовывать стратегию роста, сохраняя устойчивую динамику выручки на фоне макроэкономической неопределенности.

Selectel осознанно наращивает инвестиции. Мы закупаем оборудование опережающими темпами, увеличивая объем вложений, в частности, в более мощную GPU-инфраструктуру, востребованность которой растет вместе с развитием ИИ-нагрузок. Такой подход позволяет своевременно масштабировать мощности и обеспечивать клиентов необходимыми вычислительными ресурсами в условиях роста стоимости серверных комплектующих.

Умеренный рост долговой нагрузки компании отражает активную фазу инвестиционной программы, необходимой для поддержания темпов роста сейчас и в будущем.

Что касается операционных расходов, большая часть традиционно направляется на ФОТ для развития собственных продуктов и технологий. Мы усиливаем ключевую экспертизу, сохраняя высокую эффективность бизнеса и рентабельность скорр. EBITDA свыше 50%.

В июле мы объявили о создании совместного предприятия с Университетом ИТМО – нового игрока на формирующемся рынке мультиагентных систем. Эта инициатива позволит еще эффективнее закрывать растущий спрос российских компаний на внедрение ИИ в свой бизнес».

⁵ Скорректированная EBITDA рассчитывается как чистая прибыль за период, скорректированная на сумму расхода по налогу на прибыль, финансовых расходов, финансовых доходов, прибыли или убытка от курсовых разниц, выплат на основе акций и амортизации

Выручка

Структура выручки	6 мес. 2026		6 мес. 2025		Изм. г-к-г
	млрд руб.	% в выручке	млрд руб.	% в выручке	
Облачные инфраструктурные сервисы ⁶	8,9	87%	7,7	87%	+15%
Услуги дата-центров	0,8	8%	0,7	8%	+6%
Прочие услуги ⁷	0,5	5%	0,5	5%	+12%
Итого	10,2	100%	8,9	100%	+14%

По итогам 6 месяцев 2026 года общая выручка компании выросла до 10,2 млрд рублей, показав рост на 14% к аналогичному периоду прошлого года. Выручка от продажи облачных инфраструктурных сервисов, на которые приходится 87% оборота компании, составила 8,9 млрд рублей, что на 15% выше, чем в 1 полугодии 2025 года.

Рекуррентный характер выручки и приток новых клиентов на фоне сохраняющегося спроса на облачную модель поставки ИТ-инфраструктуры обеспечивают устойчивый и предсказуемый рост бизнеса.

Клиенты

На 30 июня 2026 года количество клиентов Selectel достигло 44,5 тысяч, увеличившись на 14,4 тысяч новых заказчиков за последние 12 месяцев. Основной прирост клиентской базы приходится на категорию малых клиентов, в том числе за счет запуска во втором квартале новых конфигураций VDS-серверов, ориентированных на небольшие задачи. При этом в основе выручки Selectel по-прежнему остаются крупные клиенты — их доля в общем объеме составила 43% по итогам первого полугодия 2026.

Наибольший рост потребления продуктов компании показали клиенты из сферы профессиональных услуг (x1,4 раза год к году), финансового сектора (x1,3 раза) и ИТ (x1,3 раза).

Среди кейсов использования сервисов Selectel можно выделить компанию neuro.net — одного из лидеров сектора голосового ИИ. Компания развернула ИИ-платформу для

⁶ в МСФО отчетности: "Приватные облака на базе выделенных серверов" и "Приватные и публичные облака"

⁷ Прочие услуги включают сетевые услуги, услуги информационной безопасности, Managed Services и др.

разработки виртуальных операторов и голосовых помощников на выделенных серверах Selectel с высокопроизводительными видеокартами (GPU).

Также Selectel предоставил инфраструктуру для компании МУЛЬТИФАКТОР – разработчика ИБ- и ИТ-сервисов для бизнеса. Компания развернула сервис двухфакторной аутентификации на облачных серверах Selectel и настроила дополнительные средства защиты. Кроме того, МУЛЬТИФАКТОР развернул пул аттестованных облачных серверов, что позволило клиенту выйти на рынок государственных заказчиков и сократить время внедрения своих решений в этом секторе.

Операционные расходы и скорректированная EBITDA

Операционные расходы (себестоимость выручки, административные и коммерческие расходы) составили 4,7 млрд рублей по итогам 1 полугодия 2026 года. Их рост на 23% год к году преимущественно связан с увеличением расходов на персонал – основную статью операционных затрат, на которую приходится 65%.

Показатель скорректированной EBITDA вырос на 3% год к году до 5,4 млрд рублей за отчетный период. Рентабельность по скорр. EBITDA составила 53%, снизившись на 6 п.п. относительно высокой базы первого полугодия 2025 года.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Selectel по итогам первого полугодия 2026 года составила 1,9 млрд рублей, что сопоставимо с уровнем чистой прибыли за аналогичный период прошлого года. Рентабельность по чистой прибыли снизилась до 18% на фоне снижения рентабельности по скорр. EBITDA.

Инвестиции

Selectel продолжает инвестировать в развитие инфраструктуры дата-центров и серверное оборудование для обеспечения роста бизнеса. Капитальные затраты за 1 полугодие 2026 года составили 6,4 млрд рублей⁸, из которых:

- 4,4 млрд рублей направлены на приобретение серверного оборудования – в 1,8 раза больше, чем в 1 полугодии 2025 года. Динамика обусловлена увеличением

⁸ Рассчитывается как "Приобретение основных средств" плюс "Приобретение нематериальных активов"

объемов закупок, в том числе для обеспечения высокопроизводительных GPU-вычислений, а также ростом стоимости отдельных компонентов серверного оборудования, включая оперативную память;

- 1,7 млрд рублей на развитие инфраструктуры дата-центров.

Денежный поток и долговая нагрузка

По итогам 1 полугодия 2026 года скорректированный свободный денежный поток⁹ составил -3,4 млрд рублей, что обусловлено превышением инвестиций в развитие бизнеса над чистым операционным денежным потоком компании.

Отношение чистого долга к скорр. EBITDA LTM составило 2,1х на 30 июня 2026 года, увеличившись на 0,4х с конца 2025 года. Рост показателя долговой нагрузки связан с увеличением объемов долгового финансирования инвестиционной программы, направленной на расширение инфраструктуры и дальнейшее развитие бизнеса.

Презентация по результатам доступна на сайте компании <https://investors.selectel.ru/>

Контакты:

Для СМИ: PR@selectel.ru

Для инвесторов: IR@selectel.ru

О компании Selectel

Selectel – крупнейший независимый провайдер IT-инфраструктуры в России.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке облачных инфраструктурных сервисов, управляет облачной платформой собственной разработки и входит в [топ-3](#) крупнейших поставщиков IaaS в России.

Selectel предлагает комплексные решения для всех типов бизнеса — от малого бизнеса до крупных корпораций. Продукты компании позволяют бизнесу отказаться от капитальных затрат на собственную IT-инфраструктуру, обеспечить её масштабируемость и высокую производительность.

Selectel работает на рынке с 2008, на сегодняшний день у компании более 44 000 клиентов. Подробнее на сайте: selectel.ru

⁹ Рассчитывается как “Чистый приток денежных средств по операционной деятельности” минус “Приобретение основных средств” минус “Приобретение нематериальных активов”